

Databasebijstand voor de academische wereld

STEFAN GROMMEN

Als één van de vele spin-offs van de KU Leuven, noemt @mire zich toch graag atypisch. "Wij zijn immers geen rechtstreeks uitvloeisel van een onderzoeksgroep, zoals gebruikelijk is", legt Bram

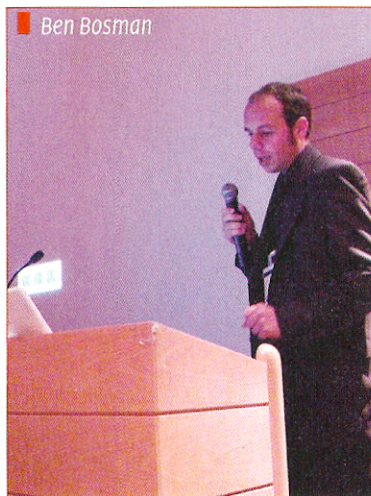
Luyten uit, medeoprichter en vice-president sales & marketing van @mire. "Wij zijn eigenlijk een spin-off uit de administratie van de KU Leuven." Luyten vertelt dat @mire-ceo Lieven Droogmans na zijn studies aan een project werkte rond een universiteitsoverkoepelende repository van wetenschappelijk onderzoek. Het project resulteerde in een prototype voor de KU Leuven, dat gebaseerd was op het opensourceplatform DSpace. Vanuit dat prototype ontstond het idee - en de steun ervoor - om een bedrijfje rond repositories en databanken op te starten. Met een klant als de KU Leuven kon het bedrijfje in december 2006 een vliegende start nemen. Naast Droogmans en Luyten stond ook Ben Bosman mee aan de wieg van @mire.

Bootstrap

Het Leuvense project mondde uit in

de online onderzoeksdatabank Lirias. @mire gebruikt het als referentie om zich te positioneren als dienstenleverancier voor de academische wereld. Zo heeft de firma nu ook Lessius Hogeschool en het Instituut voor Tropische Geneeskunde als klant. "We voelen de vraag stijgen. DSpace wordt dan ook gebruikt aan meer dan 100 universiteiten, maar vaak lopen ze tegen een muur aan omdat ze de specifieke kennis ontberen", aldus Luyten. Op basis van DSpace heeft @mire nu ook een nieuw product ontwikkeld voor het beheer van informatie over conferenties en seminars, 'Together' genaamd. "In het businessplan gingen we ervan uit onze eerste werknemer te moeten aannemen na het eerste boekjaar. Dat is nog niet afgelopen en we hebben net onze tweede werknemer gecontracteerd", zegt Luyten. "Bovendien was de doelstelling om break-even te

draaien na 1 boekjaar en dat lijkt te zullen lukken." Als ruggensteun kreeg @mire 200.000 euro zaaikapitaal van Allegro. "We zijn pas op aanraden van de KU Leuven op zoek gegaan naar kapitaal. Het eerste plan was eigenlijk om als 'bootstrap start-up' (op eigen kracht) onze weg te zoeken." Naar extra kapitaal is @mire nu even niet op zoek. "We rekenen enkel op organische groei. Onze competentie is zo specifiek dat we graag elke nieuw werknemer goed opleiden. Dat gaat niet naar behoren als we plotseling 20 nieuwe mensen binnenhalen." ●



Ben Bosman

PASPOORT

NAAM: @mire, www.atmire.com

HOOFDKWARTIER: Heverlee (Leuven)

OPRICHTING: 2006

AANTAL MENSEN: 5

INVESTERINGEN EN/OF SUBSIDIES:
Allegro Investment Fund: 200.000 euro